るかもしれませんが、この会社なら地域 就職したら、シェアの奪い合いに追われ とを知りました。 くのファンの心を掴んでいる弊社のこ そして、個性的なビールやイベントで多 生む力があるのか」と心が躍りました。 がある」と。人好き、ビール好きの私は、 動を終えた人々がクラブハウスに集ま んな住民自治のスポーツクラブでは、運 こんな話を聞いたことです。「欧米で盛 スポーツクラブの研究をしていたとき、 や醸造所を置くビール会社に就職した ます。茨城出身の私がなぜ長野に本社 と関わる仕事ができると思いました。 「ビールには、そんな素敵なつながりを ブルーイングで営業の仕事をしてい ょ 、年代に関係なく、おしゃべりに興じ その中心には決まって地域のビール トビールをご存知でしょう か。私はその製造元、ヤッホ 大学院で、総合型地域 大手のビール会社に

入社4年目の今は営業部門に所属。入社4年目の今は営業部門に所属。

の仕事です。つまり、販売して終わりでイベントも多く、その企画や運営も私年間を通して試飲会やフェスなどのいても意見を出し合います。

ばありません。そのため目標はあっても た。 のミッションは「クラフトビールで三方のミッションは「クラフトビールで三方とは売り手・世間のことです。私たち自身が楽しみながら、お客様がワクワク楽しめるような体験、例えば、数千人規模の人ような体験、例えば、数千人規模の人ような体験価値を提供し、そのうえで業ある体験価値を提供し、そのうえで業ある体験価値を提供し、そのうえで業ある体験価値を提供し、そのうえで業ある体験価値を提供し、そのうえで業の地域を盛り上げ、、仲間、の輪を広げていく仕事だと感じています。

なよなエール」というクラフ

いう入社前からの希望は実現しています。入社直後、地元(軽井沢・御代田・す。入社直後、地元(軽井沢・御代田・す。入社直後、地元(軽井沢・御代田・け、私も加わりました。地元の魅力をによる「地元プロジェクト」が立ち上がり、私も加わりました。地元の魅力をは員が投稿する写真コンテストを皮切れ(入りを盛り上げようと、有志スタッフによる「地元の地域貢献活動をしています。弊社の良いところは、やりたいとます。弊社の良いところは、やりたいとます。弊社の良いところは、地域に関わりたいと手を挙げれば後押ししてくれること。

域を盛り上げることはできませんから。 プライベートでも、地元の花火大会などを手伝ってますし、駅前の交流スペースが、夜の部(酒し、駅前の交流スペースが、夜の部(酒は事につながることもありますが、それが狙いではありません。目的は、真の意が狙いではありません。目的は、真の意味で、町の人、になって、仲間の輪を広いったがることもありますが、それが狙いではありません。目的は、真の意味で、町の人、になって、仲間の輪を広いった。

地元の仲間の輪をひろげること / 私の仕事は、営業です。

(株)ヤッホーブルーイング 県内・軽井沢営業ユニット 飯田祐眞さん

いいだ・ゆうま●1993年生まれ。筑波大学大学院で、豊かなコミュニティや社会づくりに関心をもち、2021年ヤッホーブルーイング入社。現在、「県内・軽井沢営業ユニット」(別名 軽井沢Cheers!)に所属。同社は「働きがいのある会社」として知られ、自由に意見が言える組織醸成のため雑談朝北ほかニックネーム制を導入。飯即さんはスタッフや取引先から「ぱんだ」の愛称で呼ばれる。



取材·文/堀水潤-撮影/平山 諭